



Im Jahr 2025 werden etwa 8 Mrd. Menschen auf der Erde leben. Moderne Erntemaschinen helfen, die steigende Nachfrage nach Nahrungsmitteln zu bedienen. Hightechprodukte von CLAAS sind in 140 Ländern im Einsatz.

Claas Financial Services ist ein Gemeinschaftsunternehmen der CLAAS KGaA mbH und der BNP Paribas Lease Group S.A. Seit vielen Jahren vermarkten und finanzieren wir erfolgreich unsere Kredit-, Leasing- und Mietdienstleistungen auf dem deutschen und europäischen Markt. Als einer der führenden Anbieter von Absatz- und Investitionsfinanzierungen im Bereich der Landwirtschaft suchen wir einen

Sales Manager (m/w)

Sie unterstützen unseren Partner und den Außendienst tatkräftig bei der Absatzfinanzierung.

Ihre Hauptaufgaben dabei sind:

- Führung des Außendienstteams der Claas Financial Services (CFS)
- Pflege der Geschäftsbeziehungen zu CLAAS und BNP Paribas Lease Group S.A., den CLAAS-Händlern und Großkunden
- Mitarbeit bei der Erstellung sowie Beobachtung des Budgets im Laufe des Jahres
- Entwicklung von Verkaufsstrategien und -maßnahmen zur Erreichung der CFS-Ziele
- Training und Unterstützung des CFS-Außendienstes, der CLAAS-Außendienstmitarbeiter, der Händler und der jeweiligen Verkaufsteams
- Wettbewerbsbeobachtung
- Entwicklung von Retail-Financing-Produkten und neuen Finanzdienstleistungsprodukten
- Konzeption und Durchführung von Schulungsmaßnahmen sowie Verkaufs- und Marketingtools (z. B. Onlinetools) zur Unterstützung der Händler und Endkunden der CLAAS-Produkte
- Reisetätigkeit

Ihr Profil:

- abgeschlossenes Studium des Agraringenieurwesens oder der Agrarwissenschaften mit dem Schwerpunkt Wirtschaft oder vergleichbare berufliche Qualifikation mit Bezug zum Agrarbereich, alternativ abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre
- Affinität zur Landwirtschaft und Erfahrung im Vertrieb der Finanzprodukte Kredit und Leasing, idealerweise im Landmaschinen- und/oder Baumaschinensektor
- diplomatisches Auftreten, gepaart mit Durchsetzungsvermögen
- Kontaktfreudigkeit, Akquisitionsstärke, Präsentationssicherheit, Teamgeist, Kreativität
- analytische Fähigkeiten sowie strukturierter Arbeitsstil
- Bereitschaft zur Weiterbildung
- gute Englischkenntnisse und Routine im Umgang mit MS Office
- Reisebereitschaft
- Dienstsitz in Harsewinkel – Bereitschaft zum Umzug in die Region

Unser Angebot:

- eine attraktive, leistungsorientierte Bezahlung
- ein Firmenfahrzeug mit Recht zur Privatnutzung
- umfangreiche Sozialleistungen
- Weiterbildungsmaßnahmen zur Unterstützung Ihrer persönlichen Entwicklung

Wenn Sie an dieser verantwortungsvollen und abwechslungsreichen Position bei einem der führenden Landmaschinenfinanzierer in Deutschland interessiert sind, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (per E-Mail im PDF-Format) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an die nachstehende Adresse.